

いつもお世話になります。6月10日の「時の記念日」は1920年に制定されました。戦前に作成されたポスターのキャッチコピーは「時間ニ待ツタナシ」。時間は無限でも「自分の時間は有限」だと思えば、やるべきことも見えてきます。せめて気持ちだけは「一日一生」のつもりで日々を大切にしたいものですね。

痛快! えだまめ君

画:ほりひろみ



知っとこ! 「税務のマメ知識」

【映画『マルサの女』で有名な「マルサ」って?】

もう20年程前になりますが、宮本信子が演じる女性査察官と脱税者との戦いをコミカルかつシニカルに描いた伊丹十三監督による映画『マルサの女』は、今でもご記憶の方が多いと思います。そもそも「マルサ」とは国税局査察部のことを指し、国税査察官は全国で約1300名いると言われています。このマルサが取り扱う事案は「巨額」かつ「悪質」なものに限られます。平成19年度のデータでは220件の査察に着手しており、検察庁に告発したものは158件でした。脱税額は平均で2億円弱、有罪判決率はなんと100%でした。脱税の手口として最近増加しているのは、FX取引による利益除外や消費税の科目仮装によるものが多いようです。また、売上除外といった昔からの手口も相変わらず多いようです。



気になるお金の隠し所ですが、手の込んだものでは、鉄道模型の中に第三者名義のトランクルームの鍵や、電気ポットに金の延べ棒を隠していたというケースもあったようです。しかし、こんな所に隠したもので見つってしまうのですから、海千山千の「マルサ」に目をつけられたら逃れようがありませんね。なお脱税で捕まると「懲役」または「罰金」といった刑事罰を受け、その上「精神的苦痛」もひどく「社会的信用」も大きく失墜します。やはり「脱税」ではなく、コツコツと続ける「節税」が一番ですね。

今月のあなたの運勢

鑑定: 妙慎

A型	B型	O型	AB型
余計な成果は期待せず最低限の義務を果たし無難に過ごす月です。無理をせずに控えめな行動で吉となります。	フェアな態度で信頼関係を築くのにとっても良い月です。ただし、健康面は目のトラブルに十分ご注意ください。	せっかくの良い情報を思い込みから無駄にしそうな暗示です。視野を広げて有益かどうか再確認をしましょう。	得意な分野では成果が期待できそうな運勢です。契約内容に不備がないか必ずチェックを徹底的にしましょう。

カンタン！「実務のツボ」

* 平成21年度税制改正について

衣替えの時期を迎えて、皆様いかがお過ごしでしょうか???
今回は、平成21年度の税制改正について、ポイントを絞ってご紹介致します。

1. 軽減税率の時限的引き下げ

中小法人等の平成21年4月1日から平成23年3月31日までの間に終了する各事業年度の所得金額のうち、年800万円以下の金額に対する法人税の軽減税率が、22%から18%へ引き下げられます。

2. 交際費の損金不算入の期限が平成22年3月31日まで延長

資本金の額が1億円以下の法人の定額控除限度額が400万円から600万円に引き上げられます。
平成21年4月1日以後に終了する事業年度(平成21年4月決算)から適用されます。

3. 使途秘匿金に対する追加課税の期限が平成22年3月31日まで延長

使途秘匿金の支出額に40%の税率が追加課税されます。
ですから、領収証は必ず規定の期間保管をして頂きますようお願い致します。

4. 欠損金の繰戻し還付の復活

平成20年度の税制改正で、2年延長された欠損金の繰戻し還付の不適用ですが、平成21年2月1日以後に終了する事業年度において欠損金の繰戻しによる還付制度が適用されることとなりました。

五十嵐会計事務所 観桜会

去る4月某日、当事務所の観桜会が催されました。
繁忙期の最中ではありましたが、楽しく、また
新たな挑戦を決めたお食事会となりました。
みんなの笑顔を見て、想像してみてください。
5月の申告も終わり、事務所にとって新たな一年の
始まりとなる今日このごろです。
皆様にとっても楽しい一年となりますようにっ！



「決算診断」してみませんか？

金融機関は融資先(御社)の信用格付け=企業力を評価しています

社長の経営力 (マネジメント・パワー) + 御社決算書の評価 (決算診断提案書) = 御社の企業力 (総合的な評価)

※ 決算数値を総合的に分析し、
そのデータに基づき
会社の現状と問題点を明確にして、
わかりやすくご説明させていただきます。

社長と一緒に会社の未来を考えます!!

分析のキホン

Lesson 4

決算書は、勘定科目と金額で表示されています。
そのため、「見方がわからない」「意味を理解できない」そんな声をよく耳にします。
そこで、数回にわたって、決算書の見方を分かりやすく説明していきますので、ぜひ、参考にしてみてください。

4. キャッシュフロー計算書（営業キャッシュフロー）

前号で、キャッシュフロー計算書には、①営業キャッシュフロー、②投資キャッシュフロー、③財務キャッシュフローという3区分で構成されていることを説明しました。

今回は、この中で最も重要な項目である『営業キャッシュフロー』について説明していきます。

ポイント1

営業キャッシュフローとは、本業としての営業内容で、いくら資金（キャッシュ）を獲得したかを示します。つまり、会社の資金の源泉です。この資金で、設備投資や借入金の返済をしていくことになります。

営業キャッシュフロー = 税引前当期利益 + 減価償却費 ± 調整項目 で、算出されます。

調整項目	期首からの増減	営業キャッシュフロー	考えられる理由（例）
売上債権	増	－	売掛金等が増え、代金が未入金だから
	減	＋	売掛金等が減り、その分の代金が入金されたから
買入債権	増	＋	買掛金等が増え、代金の支払いがまだだから
	減	－	買掛金等が減り、その分の代金を支払ったから
棚卸資産	増	－	在庫が増えたので、資金が減ったから
	減	＋	在庫が減って、資金化されたから

なお、減価償却費は現金支出を伴わない経費です。設備や車両などの購入時に既に支出しており、減価償却費の計上時には、資金の流出はないので、収支上は「利益にプラス」することとなります。



CHECK!!

営業キャッシュフローが

プラスの場合：本業で資金を増やす内容の1年であったこととなります。

(+) 1年間で獲得した資金が多いほど、事業活動がうまくいっていることを示します。

マイナスの場合：本業で資金を減らしてしまった内容の1年であったこととなります。

(-) マイナスの傾向が続くと、本業で資金を減らしていることになるので要注意です。

ポイント2

キャッシュフロー改善のポイント

① 業績（利益）を上げる

税引前利益 + 減価償却費 を増加させるための工夫が最優先！

（税引前利益 + 減価償却費の合計額は、最も簡単に資金余裕額を計算する公式です）

② 資産の見直し

棚卸資産・売掛金・貸付金など、現金以外の資産の削減は必要です。

③ 負債の見直し

前受金を増やすことが必要です。負債科目の中で唯一の将来売上高に変わる項目です。

このためには、信用の充実が必要となるでしょう。



①～③の項目をチェックして、
御社にあった資金改善策を
実行してみてください。